



Вентиляционные системы Lindab, производство которых началось в 2007 г. на единственном пока российском заводе под Санкт-Петербургом, находят широкое применение в проектах бизнес-центров, торговых комплексов, складских терминалов и промышленных предприятий. Сегодня Lindab имеет статус крупнейшего производителя систем вентиляции во всем мире. Ведущие европейские строительные компании ежедневно используют в работе оборудование этого производителя. Инициаторы выхода на российский рынок ориентировались в первую очередь на северо-западных потребителей, рассчитывая на более глубокую интеграцию региона в общеевропейский рынок климатической техники. Первыми покупателями стали компании, которые уже были знакомы с Lindab в Европе.

Европейская вентиляция на стройплощадках Санкт-Петербурга

Один из таких примеров — компания УИТ. Теперь весь объем работ в России по строительству промышленных объектов, офисных и жилых зданий выполняется с применением вентиляции Lindab.



■ Руководитель отдела коммерческого строительства УИТ Юсси Мякеля: «У нас большой опыт работы с Lindab. В Петербурге мы выбрали поставщика, которому могли доверять. Для подрядчика, ведущего строительство в сжатые сроки, очень важны своевременные поставки оборудования, которое будет соответствовать самым высоким стандартам качества»

— Мы ждали прихода Lindab в Россию и начали сотрудничество сразу с открытием местного производства. Работая с таким партнером, мы можем быть уверены, что получим нужный нам продукт точно в срок, — говорит **Юсси Мякеля, руководитель отдела коммерческого строительства.** — Это особенно ценно для подрядчика, чьи сроки выполнения заказа сильно ограничены заказчиком, поскольку помогает уложиться в самый сжатый период строительства. Экономия на монтаже и эффективность работы вентиляции достигается за счет качества изделий и применения встроенных двойных резиновых уплотнителей, обеспечивающих высокую герметичность изделий и, следовательно, низкие потери в вентканалах. Эти факторы отвечают стандартам качества концерна УИТ.

Кроме того, европейский заказчик доволен, что теперь он имеет те же стандарты, что и в других странах. К примеру, воздуховоды должны поставляться упакованными, чтобы в них не попадала грязь, и на паллетах, чтобы их можно было разгружать не вручную, а погрузчиками. Всем этим требованиям полностью соответствуют условия поставок

с местного завода Lindab. В компании уверены, что рано или поздно эти требования станут стандартом обслуживания России.

По словам **Сергея Медведева, директора по продажам Lindab в России,** при открытии завода в Санкт-Петербурге первоначальный план заключался в том, чтобы представить европейским партнерам, ведущим деятельность в России, то качество и стандарты работы, к которым они привыкли в Европе. Но за короткий срок к своим европейским коллегам примкнули и передовые российские компании.

Секрет успеха прост: преимущества, которые предоставляет компания, очевидны, поэтому их сразу оценили. К тому же, строительные организации, которые начали работать с продукцией Lindab в России, позиционируют себя как проводники передовых энергосберегающих технологий, предлагающие самые перспективные решения в области создания эффективной вентиляции. Все это ведет к повышению их конкурентоспособности на рынке, и в результате, заказчики отдадут им свое предпочтение.



■ **Директор по продажам Lindab в России Сергей Медведев:** «Мы стали участником российского рынка в очень удачное время. Возрастают требования к качеству систем вентиляции. Наше стремление предоставлять первоклассный сервис и использовать решения для повышения эффективности бизнеса наших основных партнеров — монтажных строительных компаний, превосходно отвечают этим требованиям»



■ **Исполнительный директор компании «Технотерм-монтаж» Владимир Елизаров:** «Мы всегда старались применять в своей работе передовые технологии. Поэтому «вышли» на продукцию Lindab, о высоком качестве которой мы уже слышали. Для нас это первый объект, где мы использовали системы вентиляции Lindab. Мы довольны этими устройствами, особенно их качеством. Их применение позволило нам сократить трудозатраты при монтаже и снизить финансовые затраты»

— В первую очередь нам понравилось то, что у нашего партнера слова не расходятся с делом, — говорит исполнительный директор компании «Технотерм-монтаж» Владимир Елизаров. — Он пунктуален в вопросах соблюдения сроков и объемов поставок. Оперативно реагирует на наши запросы, возникающие в процессе выполнения монтажных работ, поскольку все в предварительных заявках предусмотреть невозможно. Некоторые проектные изменения появляются в процессе строительства и связаны с изменением архитектуры и планировки помещений объекта, а также с другими непредвиденными обстоятельствами. В этом отношении оперативность реакции компании Lindab на наши запросы достойна самой высокой оценки.

Завод ООО «Линдаб», расположенный в Сестрорецке под Санкт-Петербургом, выпускает продукцию с февраля 2007 г. Ведущее производственное направление — воздуховоды и фитинги по технологии Lindab Safe. Оцинкованная сталь и все комплектующие полностью поставляются из Европы. Основные объемы поставок осуществляются через сеть дистрибьюторов «Элита», «Оннинен» и «Супервент». Ближайшие планы компании связаны как с расширением производства в Сестрорецке, так и с созданием новых предприятий в других регионах.

Все без исключения строительные и монтажные компании, впервые применившие новую для российского рынка продукцию, отметили удобство и быстроту монтажа воздуховодов.

Начальник отдела подготовки производства «Климат Проф» Александр Рябкин говорит: — Мы всегда стараемся обеспечить лучшее качество нашему заказчику и повысить эффективность своей работы. Lindab предложил нам и то, и другое. Причем мы были удивлены, что стоимость затрат в целом на вентсистему даже снижается.

По словам **Валентины Алексеевой, заместителя директора по снабжению строительной компании «Виско»**, выбор вентиляции Lindab в тендере, проводимым заказчиком, был сделан во многом благодаря значительному — вдвое — сокращению сроков монтажа по сравнению с теми технологиями, которые мы использовали вчера. Одновременно мы гарантировали своему заказчику снижение энергозатрат на эксплуатацию инженерных систем, т.к. системы вентиляции Lindab имеют утечки воздуха в 10 раз меньше, чем системы с использованием в монтаже воздуховодов изоляционной ленты. На том объекте, куда мы поставляли Lindab, для заказчика это будет означать экономию в 20% от затрат на энергопотребление климатических систем ежегодно. Это реальный аргумент! Мы абсолютно довольны, поэтому сотрудничество с Lindab мы будем продолжать при строительстве других объектов, и не только в Санкт-Петербурге.

— Применение вентиляции Lindab позволяет существенно сократить трудозатраты при монтаже и снизить финансовые издержки на расходные материалы, — соглашается **Владимир Елизаров**. — Наличие у воздуховодов встроенных резиновых уплотнителей позволяет быстрее монтировать оборудование и избежать неудобств использования изоляционной ленты и герметика при необходимости

герметизации стыков и переходов. К тому же, т.к. сборка становится легче и быстрее, требования к квалификации монтажников менее строгие. Это оказалось дополнительным аргументом в пользу Lindab, ведь не секрет, что сейчас нелегко найти профессионалов.

Опыт работы «Технотерм-монтаж» на строительстве многофункционального комплекса площадью 35 тыс. м², где специалисты компании впервые применили вентиляцию Lindab, подтверждает эти слова: суммарная денежная экономия по материалам и трудозатратам составила приблизительно 12%. Эти показатели могли быть лучше, полагает Владимир Елизаров, если бы проектом были предусмотрены только воздуховоды круглого сечения — на сегодняшний день на них полностью перешли в Скандинавии.

По словам Сергея Медведова, за год работы в России компания поставила свою продукцию на десятки проектов, и нередко находились дополнительные аргументы в пользу Lindab. Например, при выборе вентиляционных систем для строительства таких объектов, как мясоперерабатывающий завод «Атрия» в Горелово, одним из значимых факторов оказался высокий стандарт качества оцинкованной стали с толщиной покрытия в 275 (г цинка)/м², что оказалось вдвое больше, чем у тех производителей, с которыми компания работала до сотрудничества с Lindab. Высокое содержание цинка гарантирует заказчику отсутствие на воздуховодах коррозии, появляющейся в условиях петербургского климата.

Одна из ключевых ценностей Lindab — упрощение строительства. В основе этой ценности лежит идея: помочь нашим партнерам стать конкурентоспособнее путем предоставления лучших решений, продуктов, упрощения сборки элементов вентиляции, удобной системы заказов и доставки. Эта система выстраивалась годами и является основой для лидерства Lindab в мире. Теперь этот комплексный подход реализуется и в России. □